

# PARITYCRM

*ERFOLG DURCH NÄHE ZUM KUNDEN*

Übersicht

Anschrift | Kommunikation | Ansprechpartner | Aktivitäten | Vorgänge | Übersicht

Suchworte: AMENDT, GÜNZBURG

Name: Bernhard Amendt GmbH  
Technischer Großhandel

Teilort:

Straße: Amendtstr. 12

Land - PLZ/Ort: DE-89312 Günzburg

Telefon: 06145-523658

Telefax: 06145-235874

E-Mail: info@parity-software.com

Internet: www.google.de

Name	Abteilung	Qualifikation	Telefon	E-Mail
Amendt			06145-523658	info@pari
Hartung	Sekretariat	M	07150/393394	
Heimann	Vertrieb	THG,	08412/4456-10	
Meier	Vertrieb	THG,	08412/4455-15	
Meier	Geschäftsleitung	C	07150/393394	
Mueller	Versand	E	07150/393394	
Schubert	Verwaltung	THG,	08412/4456-12	

Neu: Aktivität

Betreff der Aktivität	Typ
Anfrage	E-Mail
Anfrage Preise	E-Mail
Angebot 6 weitere Arbeitsplätze	Brief
Angebot BI	Brief
Angebot fü BI - Amendt	Telefon
Datenübernahme des neuen Partners fehlerfrei?	Telefon
EDI Partner anlegen	Telefon
Ertgespräch vereinbaren	Telefon
Nachfassen	Telefon
Neuer Brief	Brief
Preis Anfrage	Telefon

Neu: Vorgang

Datum	Betreff des Vorgangs
10.10.2005	Enduserinteressent Parity
	Anfrage Preise
10.11.2005	Unterlagen verschickt
15.11.2005	Ertgespräch vereinbaren
12.10.2005	Interesse aus Kundenzeitung
13.10.2005	Unterlagen schicken
18.10.2005	Unterlagen erhalten?
26.10.2005	Nachfassen
13.10.2005	benötigt Preise für 6 zusätzliche User
13.10.2005	Unterstützung beim einrichten eines Partn
8.11.2005	Möchte Angebot

## ERFOLG DURCH KONTINUIERLICHE INFORMATION

Durch individuelle Abbildung Ihrer Unternehmensstruktur und Organisationsabläufe können Sie PARITYCRM optimal auf Ihre Anforderungen einstellen. Ob Sie Vertrieb, Support oder Service abbilden, alle Unternehmensstrukturen greifen auf die gesammelten Daten eines Kunden zu. Somit haben alle beteiligten Mitarbeiter zu jeder Zeit alle relevanten Informationen zur Verfügung. So kann jede Entscheidung auf fundiertem Wissen aufbauen.

Durch die Integration des PARITYCRM in alle Bereiche der PARITYERP Lösung - Warenwirtschaft, Lager, Rechnungswesen etc. - verfügen Sie zentral über alle Informationen Ihrer Unternehmensprozesse zu einem Kunden. Steigern Sie Ihren Erfolg durch kontinuierlichen Ausbau Ihrer Kundenbindung, mit Hilfe der fundierten Daten aus dem PARITYCRM.

Selbstverständlich gelten auch für das PARITYCRM die gleichen Customizing Möglichkeiten wie für die restlichen Module der PARITYERP Lösung. So können Sie Ihre speziellen Anforderungen bei vollem Investitionsschutz in die Lösung einbringen. Die Releasefähigkeit bleibt auch beim PARITYCRM gewährleistet.

Finanz-Daten

Umsatz				Kreditlimit			
Termin	Umsatz	+%	Roherlös	Stufe	Betrag	Kreditsumme	Restlimit
2001	33361,48	0,00+	7634,	1	893,00	893,00	54000,00
2002	128837,25	286,19+	56549,	2	893,00-		54000,00
2003	127664,71	0,91-	43839,	3			54000,00
2004	18157,21	85,78-	8493,	4			54000,00
2005	3012,08	83,41-	1362,	5	3494,00	3494,00	50506,00
1. Quartal	2563,68	0,00+	1235,	6		3494,00	50506,00
2. Quartal	0,00	100,00-	0,	7		3494,00	50506,00
3. Quartal	448,40	0,00+	127,	8	4749,75	8243,75	45756,25
				9	5986,25	14230,00	39770,00
				10	1008,00	15238,00	38762,00

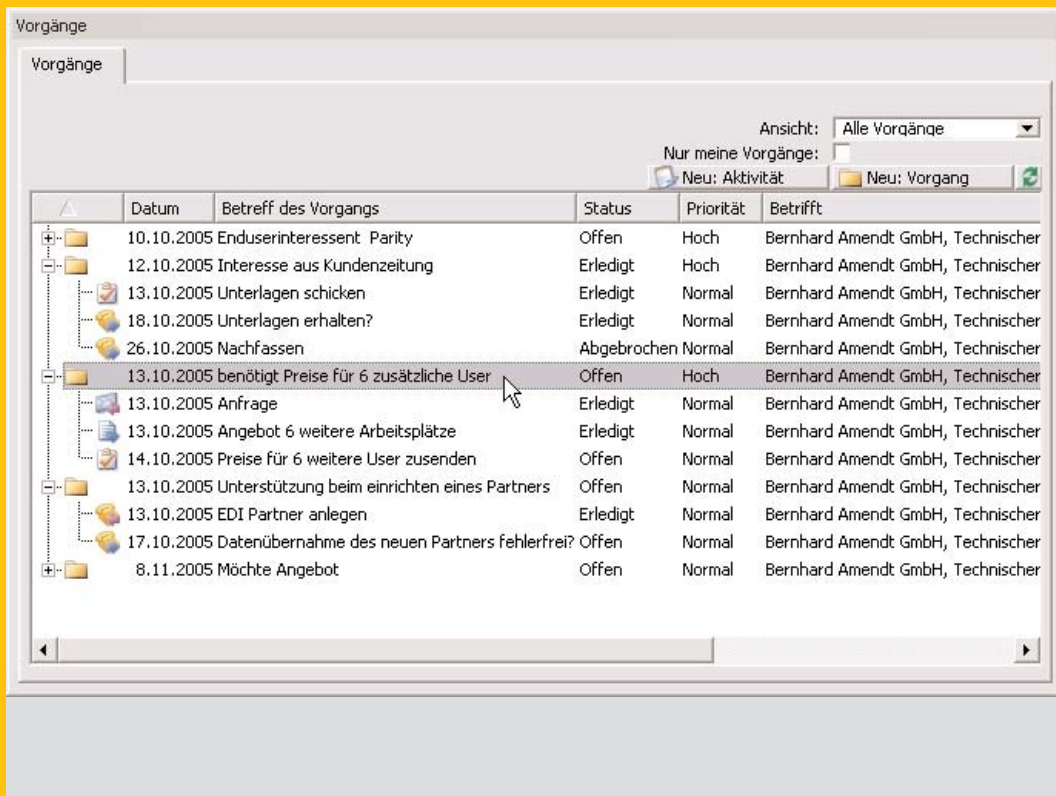
  

Offene Posten							Saldo
Beleg	Bel.Dat.	BS	Val.Dat.	Fällig	Betrag		MS
955101	1.02.05		1.02.05	3.03.05	893,00 R		EUR
955101	1.02.05	rg	1.02.05	3.03.05	1.070,00		EUR
955101	1.02.05	zz	1.02.05	3.03.05	120,00-		EUR
955101	1.02.05	zz	1.02.05	3.03.05	25,00-		EUR
955101	1.02.05	zz	1.02.05	3.03.05	32,00-		EUR

## TRANSPARENZ DURCH INTEGRATION

- ❑ Vollständige Integration ins PARITYERP
- ❑ Vermeidung von Replikationsmechanismen
- ❑ Umfassende Customizingmöglichkeiten
- ❑ Online Synchronisation mit MS-Office
- ❑ Telefonie Integration (CTI) über TAPI
- ❑ Chronologische Archivierung aller Aktivitäten zu einem Kunden
- ❑ Gliederung der Aktivitäten in Projekte / Vorgänge
- ❑ Archivierung aller Korrespondenz-Formulare
- ❑ Zugriff auf alle Informationen aus der PARITYERP
- ❑ Individuelle Skalierbarkeit des PARITYCRM

PARITYCRM ist der Grundstein zur Organisation und Ausweitung Ihrer Kundenbeziehungen. Sie steigern damit Ihre Produktivität und Ihren Geschäftserfolg. PARITYCRM unterstützt Sie bei der täglichen Kunden- und Kontaktpflege. So hilft Ihnen das Programm, Ihre geschäftlichen Ziele leichter zu erreichen und besser zu kontrollieren.



## ERFOLG MIT PARITYCRM

PARITYCRM ist

- einfach zu bedienen
- übersichtlich
- für viele Bereiche geeignet - Vertrieb, Support, Service etc.
- ein umfassendes Informationsmedium

PARITYCRM unterstützt

- den Anwender bei seiner täglichen Arbeit
- die Kundenbindung zu verbessern
- Aktivitäten leichter zu verwalten
- bei der Entscheidungsfindung
- bei der Bewertung von Kunden und Arbeitsabläufen



**PARITY SOFTWARE GMBH**

STUTTGARTER STRASSE 42/3 71701 SCHWIEBERDINGEN

TELEFON 07150/3785-0 TELEFAX 07150/3785-70

info@parity-software.com [www.parity-software.com](http://www.parity-software.com)

© PARITY SOFTWARE GMBH, 2006. Alle Rechte vorbehalten. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken.